

لا يفل حديد الركود
إلا ... الألمنيوم!
صفحة ٤٠

اللبنانيون يبحثون
عن استديو والأحلام
صفحة ٣٤

كل طاقات البنوك في
بطاقات الائتمان
صفحة ٢٨

الاقتصاد اللبناني

العدد ٥٦٢ - نيسان ٢٠١٣

لم تضسد السياسة ...



غرفة التجارة
والصناعة والزراعة
بيروت وجبل لبنان



5 280031 000285

اللبنانيون يبحثون عن استديو والأحلام

يشهد قطاع ناشيء اهتماماً ملحوظاً من شريحة واسعة ترى في المساكن المحدودة المساحة حلّاً لمعضلة الأسعار المرتفعة في القطاع السكني. المطورون يستجيبون سريعاً



يرداد

على نحو ملحوظ اتجاه المطورين العقاريين إلى بناء استديوهات سكنية مختلفة للحاجات الفعلية للسوق في لبنان، تماشياً مع التحولات التي طرأت على السوق. يتركز تطوير هذا النوع من الشقق الصغيرة المساحة في بيروت وضواحيها، حيث يعم عالم المراكز الاقتصادية الحيوية. يعزى نجاح هذا التوجه إلى ارتفاع أسعار العقارات السكنية في العاصمة بيروت خصوصاً، الأمر الذي يدفع فئة من العمال إلى اختيار مساحات صغيرة الصغر مسكنًا يقدرون على تسديد ثمنه.

تحتاج مساحة هذه الاستديوهات السكنية منه شرط معين، في حين بدأت تظهر في السوق وحدات سكنية عديدة لا تتجاوز مساحتها أحياناً ستين متراً مربعاً. يقول فريديريك خليل، المدير الشريك في شركة B.E.A.R للاستشارات العقارية: «يعد نجاح الاستديوهات السكنية قطاعاً ناشئاً جداً، لكنه يعد بنمو ملحوظ مع استمرار الطلب على المساحة الصغيرة وعدم توافر المعروض الكافي التي يلبي احتياجات السوق».

على أهمية الاستعداد

لتغيرات العقارية حافظاً للتوجه نحو الاستثمار في قطاع الاستديوهات السكنية في ظل التوقعات بارتفاع الأسعار في هذا القطاع على استقراره بعدد مرات متقطعة، مع ميلها إلى الصعود تدريجياً في المستقبل المنظور، في ظل عدم وفرة المعروض

السكنى بشكل يستقيم مع الحاجات الفعلية للسوق. ويبلغ معدل الاستهلاك السنوي في لبنان عشرة آلاف وحدة سكنية في الوقت الراهن، فيما لا تزيد كفاية المخزون الحالي عن ستة أشهر، بحسب تقديرات نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين، التي تعتبر أن هذا الواقع سيؤدي إلى ارتفاع الأسعار مجدداً عند عودة الحركة الاقتصادية إلى طبيعتها، مؤكدة أنه تتوافر لدى المطورين ملايين وأوضاع مالية جيدة ولم يتزعزع سوى وضع قلة قليلة منهم. يقول مروان حمادة، المدير العام في شركة Sogetim للوساطة العقارية: «يتوجه بعض العملاء إلى شراء الشقق الصغيرة، من بينها الاستديوهات السكنية بشكل رئيسي، بالنظر إلى تواضع كلفتها الإجمالية عليهم أولاً، ويسعدون وبالتالي من أن أكلاف خدماتها متواضعة أيضاً».

وجه المدينة يتبدل

إلى جانب مطورين بدأوا يأخذون في الاعتبار وجوب تضمين مشاريعهم شققاً سكنية بمساحات تقل عن مائة متراً مربعاً، بدأ بعض الشركات العقارية تدرجها بتغيير خراطة البناء أو إعادة فرز شقق قائمة وغير مباعة بعد لجعلها أصغر مساحة استجابة للطلب المستجد على الاستديوهات السكنية. يشير الياس

” يعد قطاع الاستديوهات السكنية قطاعاً ناشئاً، لكنه يعد بنمو ملحوظ مع استمرار ارتفاع أسعار العقارات وعدم توافر معروض كاف في السوق“



أيوب، وهو مطور عقاري للاستديوهات السكنية، إلى أنه «بالرغم من تباطؤ في القطاع العقاري يتمثل في تراجع حركة البيع والشراء، إلا أن الطلب لا يزال ناشطاً في قطاع الاستديوهات». يترجم ذلك بارتفاع المبيعات بالمقارنة مع باقي فئات الشقق السكنية. يضيف: «نلاحظ أن معظم شركات التطوير العقاري الناشطة في هذا المجال يبيع عشرة استديوهات سكنية في مقابل كل شقة واحدة متوسطة أو كبيرة المساحة».

بالرغم من التطور الذي طرأ على معرض الشقق السكنية التي تتندى مساحتها عن مائة متراً مربعاً، لا يزال نشاط المطورين العقاريين في هذا المجال محدوداً، ما يعني أن السوق تحمل المزيد من النمو السريع المنتظر. يقول كريم باسيل، رئيس مجلس إدارة شركة Brei العقارية: «تشكل الشقة الصغيرة والاستديوهات حوالي ٣٠ بالمائة من إجمالي

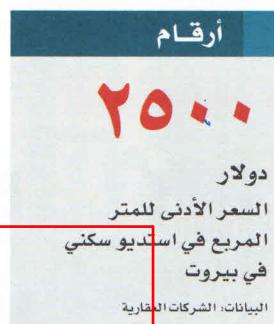
الشقق السكنية المعروضة في السوق المحلي، بينما لم تكن تتجاوز خمسة بالمائة في فترات سابقة». وتدرس حالياً إمكانية تطوير بني في منطقة مار مخايل يحتوي فقط على استديوهات وشقق مولفة من غرفة نوم واحدة. ولا تزال المنافسة في قطاع تطوير الاستديوهات السكنية مقصورة على بضعة مطورين فقط. مع ذلك، يحاول المطورون إعطاء الاستديوهات المعروضة للبيع قيمة مضافة من خلال خلق تصاميم مبتكرة لشكل المبني الخارجي وإضافة الحدائق وابتداع أشكال هندسية متقدمة تزيد من جمالية المبني.

يقود الموظفون، خصوصاً في بيروت، الطلب على الاستديوهات السكنية. يشمل ذلك المتزوجين حديثاً من ذوي الدخل المتوسط وأصحاب المهن الحرية الذين يستخدمون هذه الاستديوهات كمكاتب أو عيادات في بعض الحالات. ويعتبر خليل أن «النسبة الأكبر من الذين يتملكون الاستديوهات السكنية هم من فئة الشباب ذوي الدخل المتوسط الذين تتراوح أعمارهم بين ٢٥ و٣٥ عاماً».

سكن جذاب للطلاب

تشكل الاستديوهات السكنية خياراً سكناً جذاباً للطلاب، مع تركز العديد من الجامعات والمعاهد في بيروت، أو للموظفين الذين يقطنون العاصمة بغرض العمل. تشير غراسيس عيد، رئيسة دائرة المنتجات المجزأة في مجموعة عوده سرادار، إلى سعي البعض لشراء استديوهات لتأمين مسكن لأولادهم الذين يتبعون الدراسة في العاصمة. تضيف: «يشتري البعض أيضاً استديو لاضطراره السكن في المنطقة التي يعمل بها والتي تختلف عن مكان إقامته الأصلي».

ويلاحظ بعض المطورين أن مثمة تبايناً في اتجاهات الطلب على هذه الوحدات السكنية. يؤكّد أيوب أن





تتميز الاستديوهات بارتقاع كلفة بنائها بالمقارنة مع باقي الشقق

يقول: «باعت شركتنا ثلاثة شقق الصغيرة وحوالى نصف المساحة الإجمالية. تقدم شركة التطوير العقارية HAR Properties شققًا مساحتها ٨٩ متراً مربعاً بالإضافة إلى شقق بمساحات تتراوح بين ١٠٣ و٢٢٥ متراً مربعاً في مبني UPark 1289 في العدلية. أما خليل من شركة B.E.A.R المسؤول عن مبيعات هذا المشروع، فieri أن «معظم الاستديوهات بات متمركزاً في المنصورية والمكلا والجديدة».

فيليب الحاج، نائب المدير العام ورئيس دائرة الصيرفة بالتجزئة وشبكة الفروع في فرنسيك، يلاحظ أن «الطلب على الاستديوهات السكنية في بيروت يتركز في الأشرفية والضواحي الشرقية مثل الحازمية، مشيراً إلى أنه قد يمتد خارج العاصمة». يقول: «يتتركز الطلب حالياً على الشقق الصغيرة والاستديوهات في المتن الشمالي ابتداءً من الساحل أبي البوشريّة، وجبل الدلب وبصاليم وصولاً إلى بعدات وبكفيا، حيث تطور الشركات العقارية بيان مرتفعة بشقق صغيرة». تنتشر الاستديوهات عموماً في مشاريع سكنية كبيرة الحجم.

الأشهب: «يجب أن يتسع المطبخ لبراد وفرن ومغسلة ومنضدة جميعها موجودة داخل تركيبة الجدران من أجل استغلال المساحة بشكل أمثل». ويجب أن لا تفوق مساحة المطبخ ستة أمتار مربعة. وتختلف الاستديوهات عن مساكن الطلبة مساحة وتصميماً. يقول الأشهب: «تفوق مساحة مسكن الطلبة مساحة الاستديو السكني، إذ يحتوي الأول عادة على عدد أكبر من غرف النوم، فضلاً عن غرفة جلوس كبيرة».

أين يتركز الطلب؟ يفضل العملاء الإقامة في استديوهات سكنية بالقرب من المراكز الاقتصادية، بسبب توافر التسهيلات من خدمات مالية وتعليمية واستشفافية. يقول حمادة: «يفضل عملاء السكن بالقرب من مراكز عملهم وتتجنب ازدحام السير اليومي والتأخير في الوصول إلى العمل، فيما يفضل آخرون الإقامة بالقرب من المستشفيات ومراجع العناية الصحية التي تشعرهم بأمان». يرتفع الطلب على الاستديوهات السكنية في بيروت وضواحيها الشرقية مثل الحازمية. يلاحظ أيوب أن «الأشرفية تختضن العدد الأكبر من الاستديوهات السكنية المتوفّرة في بيروت». ويمثل أيوب مولفًا من غرفة نوم واحدة، وما بين ٧٥ و٨٠ و٩٠ و٦٥ متراً مربعاً في حال كان الاستديو مربعاً في حال كان يحتوي على غرفتي نوم». لكن يبدو أن وجهة الطلب تتتركز على الاستديوهات الأصغر حجماً. يعتبر أيوب أن «الطلب يتركز على الاستديوهات بمساحة ٦٠ متراً مربعاً».

يتالف الاستديو عادةً من مطبخ وغرفة جلوس صغيرة ومرحاض أو أكثر وفقاً لمساحته. يقول «المغتربين والخليجيين كانوا يشكلون النسبة الأكبر من المشترين. أما اليوم، فقد تحول الطلب على الاستديوهات إلى المقيمين». يتوافر معدل دخل الفرد الشهري الذي يتمتع بقدرة على تملك استديو سكني في بيروت ما بين ألفين دولار وثلاثة آلاف دولار.

تجذب الاستديوهات عمالاً أجانب أيضاً. يقول حمادة: «يسعى بعض رجال الأعمال، خصوصاً الأوروبيين الذين يرتدون لبيان باستمار، إلى تملك استديوهات كبديل عن سكنى الفنادق».

أصغر... فأصغر!

تختلف مساحات الاستديو السكني في السوق المحلية عن تلك المنتشرة في القارتين الأوروبيتين والأميريكية. في حين لا تتعذر مساحة الاستديو تعريفها أربعين متراً مربعاً، بينما المطوروون في لبنان وحدات بمساحات أكبر قليلاً. يشير أحمد الأشهب، مالك مجموعة الاستشارات الهندسية Engineering Consulting Group «مساحات الاستديوهات محلية تتراوح ما بين ٤٥ و٦٥ متراً مربعاً في حال كان الاستديو مربعاً في حال كان يحتوي على غرفتي نوم». لكن يبدو أن وجهة الطلب تتتركز على الاستديوهات الأصغر حجماً. يعتبر أيوب أن «الطلب يتركز على الاستديوهات بمساحة ٦٠ متراً مربعاً».

يتالف الاستديو عادةً من مطبخ وغرفة جلوس صغيرة ومرحاض أو أكثر وفقاً لمساحته. يقول

أرقام

١٠

آلاف وحدة سكنية حاجة السوق اللبناني سنويًا في الفترة الراهنة، والممخزن يكفي ستة أشهر

البيانات: نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين



كل اللوازم التي توجد في الشقق المتوسطة أو الكبيرة، فضلاً عن وجوب تحصيص موقف سيارات لها، وهي معضلة فعلاً باعتبار أن عدد الاستديوهات الممكّن تشبيهها فوق قطعة أرض محددة أكثر بالمقارنة مع الشقق العاديّة، ما يفرض على المطور زيادة عدد مواقف السيارات

بمعدل موقف لكل استوديو. يقول باسيل:
«يمكن للبلديات أن تساهم بتخصيص مساحات
للمواقف العامة للتخفيف من وطأة المشكلة».

ويقول حمادة من Sogetim: «ارتفاع كلفة الاستديوهات يدفع المطورين إلى تفضيل بناء الشقق المتوسطة والكبيرة بالرغم من نمو الطلب على الشقق الصغيرة والاستديوهات، لاعتقادهم أنها تدر أرباحاً أكثر من الشقق الصغيرة». تذهب بعض المطوريين من الأحياء المختلطة

يحيط بعض المطوريين من أهالي صاحب المصطبة في لبنان، والذي قد ينحب على السوق العقارية المحلية. يشير أيوب إلى أنّ «الأوضاع الراهنة في المنطقة أدت إلى فرملة المبيعات، ومع ذلك ما زال قطاع الشقق الصغيرة يبلي حسناً قياساً بباقي قطاعات السوق». وقد يكون أي تباطؤ اقتصادي في مصلحة قطاع الاستديوهات وأذدحهاره. يقول الحاج: «يرتفع الطلب على الاستديوهات بكثافة مستقبلاً في حال تراجعت الحالة الاقتصادية والمعيشية للمستهلك» واستمر ارتفاع أسعار العقارات على الصورة التي شهدناها في السنوات الماضية، وتكون الأوضاع الاقتصادية سبباً لتغيرات كثيرة على صعيد الطلب والعرض على مستوى التطوير العقاري».

- ياسمين العالية

يتركز الطلب على الاستديوهات في قلب العاصمة وضواحيها الشرقية

يعزو حمادة هذا الواقع إلى أن قانون البناء الذي ينص على ضرورة تخصيص موقف سيارة واحد لكل شقة تقل مساحتها عن ١٨٠ متراً مربعاً. يقول: « يجب أن

يكرس مطور المبني ٣٠ بالمئة من إجمالي مساحة الأرض لبناء موقف للسيارات حتى يتسعى له بناء أي نوع من الشقق، سواء صغيرة أم استديوهات». يضيف: «لذلك، لا يمكن بناء الاستديوهات إلا في المشاريع المبنية على مساحات واسعة.

في حين يبلغ متوسط إيجار استديو سكنى في بيروت حوالي ٦٥٠ دولاراً شهرياً، لا يختلف سعر بيع المتر المربع الواحد في استديو سكنى عن مثيله في الشقق الأكبر حجماً. وبالتالي، يتخطى سعر المتر في العاصمة ٢٥٠٠ دولار على الأقل، ليصل إلى خمسة آلاف دولار للمتر المربع في وسط بيروت التجارى. وكمثال، يدفع الراغبون في شراء شقة بمساحة مئتي متر مربع مبلغاً يقدر في المتوسط بنصف مليون دولار ومبلاً مئي ألف دولار فقط في حال كانت مساحتها ثمانين متراً مربعاً.

أسعار وحدات مرتفعة

يحدد المطور العقاري سعر الاستديو وفقاً لتكلفة شراء الأرض ومواد البناء وهامش الربح. تتجه الشركات العقارية في السوق المحلية أكثر نحو بيع الاستديوهات عوضاً عن تأجيرها.

بدأنا نلاحظ منذ حوالي السنة اتجاهًا في الطلب على القروض السكنية للشقق الصغيرة، إذ لم يعد الطلب كثيفاً على الشقق المتوسطة والكبيرة»

توفير هذه الخدمة في السوق المحلية لشريحة أوسع من العملاء مع إعطاء تسهيلات مثل تمديد فترة السداد أو فترة سماح محددة». يضيف: « يستطيع البنك أيضاً أن يتفق مع مطوريين لتقديم للعميل تسهيلات تناسبه من أجل تخفيف الأعباء المادية عنه». يشكل الطلب على الشقق التي تتراوح أحجامها بين ٩٠ و ١٣٠ متراً مربعاً ٥٠ بالمنطقة من محفظة فرنسيسك المخصصة للقروض السكنية الإجمالية و ٢٠٪ بالمنطقة على الشقق التي تتراوح مساحتها بين ٩٠ و مائة متراً مربعاً.

تحديات متنظرة من جانبها، تشير عيد من بنك عوده إلى أن الطلب في السنوات الثلاث الأخيرة «تحول من الشقق التي تتخطى مساحتها ٣٠٠ متر مربع إلى شقق تتراوح مساحتها ما بين مئة ومتيني متر مربع». تضيف: «من الملاحظ في الآونة الأخيرة ارتفاع الطلب على الشقق التي لا تتخطى مساحتها ٨٠ متراً مربعاً وما دون ذلك أحياناً». يواجه قطاع الاستديوهات السكنية تحدياً رئيسياً يتمثل في ارتفاع ألاف البناء. يعزى السبب إلى وجوب تضمين الشقق الصغيرة

يشير بأسيل إلى أنه «عندما يتحسن قطاع الاستديوهات ويصبح أكثر رواجاً، ينتعش الطلب على الاستئجار».

تشجع المصادر ذات الدخل المتوسط والمحدود على شراء شقق صغيرة تناسب امكانياتهم. يدرس بعضها إمكانية تقديم خدمات وقروض مخصصة فقط للشقق الصغيرة، خاصة الاستدبيهات. يقوى الحاج من

فرنسينك: «بدأنا نلاحظ منذ حوالي السنة الاتجاه في الطلب على القروض السكنية للشقق الصغيرة، إذ لم يعد الطلب كثيفاً على الشقق المتوسطة والكبيرة». ويوفر فرنسينك القروض السكنية للاستديوهات المفرزة كباقي القروض السكنية. يضيف الحاج: «قد تقدم في المستقبل خدمات أو تسهيلات خاصة للعملاء الذين يودون شراء شقق صغيرة جداً أو استديوهات سكنية».

عروض خاصة

وَدُخُلُّ الْقِرْوَضِ الْمُوْجَهَةِ لِلْاسْتِدِيُوْهَاتِ ضِمْنَ
إِطَارِ خَدْمَاتِ فَرْنَسِبِينِكَ الَّتِي يَقْدِمُهَا فِي فَرْعَهِ
فِي بَارِيسِ لِلْمُغْتَرِبِينِ الْلَّبَانِيِّينِ الرَّاغِبِينَ بِشَرَاءِ
شَقْقَةٍ صَغِيرَةٍ هُنَاكَ.